

Глава 3

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ОБЪЕДИНЕНИЯ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

◆ Многообразие региональных объединений ◆ Основные интеграционные группировки ◆ Интеграционные процессы в условиях глобализации

3.1. Многообразие региональных объединений

По данным ВТО, в середине 2010 г. действовало 220 региональных торговых соглашений. Из них 197, или 90% общего числа, были оформлены после 1990 г. В 1970-е годы в ВТО ежегодно подавалось от двух до пяти заявок о создании торговых блоков, в 1990-е годы это число возросло до 10–15. В 2009 г. вступили в силу 16 новых соглашений, а в первом полугодии 2010 г. — 6. Так, 1 марта 2010 г. стартовало Соглашение о зоне свободной торговли (ЗСТ) и экономической интеграции между Перу и Китаем. Его целями объявлены развитие и диверсификация взаимной торговли, устранение барьеров в торговле товарами и услугами, поощрение честной конкуренции, рост занятости. Стороны согласовали график снижения таможенных пошлин до 2030 г.

Вместе с тем далеко не все межгосударственные торговые соглашения ведут к созданию интеграционных объединений. Как отмечалось в гл. 1, интеграция охватывает многие сферы общественной жизни (экономику, политику, технологии, защиту окружающей среды и т.д.). Она базируется на общих ценностях и исходит из единства дальнейшей исторической судьбы участвующих стран. Однако почти все зарегистрированные в ВТО соглашения нацелены на создание зоны свободной или преференциальной торговли, т.е. не идут дальше первой, простейшей стадии интеграции. Только 20 соглаше-

ний из 220 предусматривают создание таможенного союза. Причем 11 из них заключены между странами ЕС (между собой и с третьими странами). Всего, помимо ЕС, насчитывается лишь 9 таможенных союзов.

Интеграция, безусловно, происходит в многостороннем формате. Вместе с тем половина рассматриваемых соглашений заключены между двумя странами. Особенно в этом преуспели США, Япония, Турция, Россия, Канада, Украина и некоторые другие страны, целенаправленно выстраивающие систему преференциальных соглашений со своими соседями и главными торговыми партнерами. То же касается крупных интеграционных группировок: Евросоюз заключил 25 двусторонних соглашений с третьими странами, ЕАСТ — 14, АСЕАН — 5. Таким образом, только треть зарегистрированных в ВТО соглашений имеют многосторонний формат и могут стать отправной точкой для интеграции.

В изданной Всемирным банком и переведенной на несколько языков книге Мориса Шиффа и Алана Уинтерса «Региональная интеграция и развитие» содержится следующее обобщение. «Существуют разные виды регионального сотрудничества, но все они преследуют одну цель — сокращение ограничений на торговлю между странами-участницами, что подразумевает дискриминацию в отношении торговли с третьими странами. В своей простейшей форме такие соглашения просто отменяют таможенные тарифы на торговлю между членами блока, однако во многих случаях они идут дальше, охватывая нетарифные барьеры и распространяя либеральный подход на инвестирование и другие аспекты экономической политики. Наиболее глубоко проработанные соглашения направлены на создание экономического союза и предполагают формирование совместных исполнительных, судебных и законодательных институтов»¹. Иными словами, следует отличать торговые блоки (как правило, созданные на двусторонней основе и ставящие только одну цель — снять ограничения в торговле) от подлинно интеграционных объединений.

¹ Шифф М., Уинтерс А. Региональная интеграция и развитие. М.: Весь Мир, 2005. С. 17.

3.2. Основные интеграционные группировки

Сегодня интеграционные группировки действуют на всех континентах, кроме Антарктиды. Наибольший экономический и политический вес среди них имеют Европейский Союз (ЕС), Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА), Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Содружество Независимых Государств (СНГ) и Общий рынок стран Южного Конуса (Меркосур). Среди менее значимых группировок следует назвать Андское сообщество и Экономическое сообщество государств Западной Африки (ЭКОВАС). Некоторые исследователи относят к интеграционным объединениям Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС), объединяющее более 20 стран из разных частей света. По нашему мнению, оно представляет собой многосторонний форум.

Европейский Союз — ЕС (*European Union — EU*), насчитывающий сейчас 27 государств-членов, является самой крупной и развитой интеграционной группировкой мира. Более чем за полувековую историю Евросоюз 7 раз принимал новых членов, его участники создали развитую законодательную базу и систему органов управления. ЕС первым из всех региональных группировок перешел к стадии общего рынка (1993) и валютного союза (1999). Официальными целями ЕС являются укрепление мира, распространение общих ценностей ЕС, повышение благосостояния народов.

Деятельность Евросоюза распространяется на множество разных сфер. Он проводит общую экономическую и единую денежно-кредитную политику, общую политику безопасности и обороны, сельскохозяйственную, региональную, научно-техническую, транспортную, экологическую политику. Совместными усилиями ведется борьба с преступностью и терроризмом, действуют шенгенские правила, введено общее гражданство. Евросоюз имеет разветвленную сеть отношений с третьими странами и их группами, а также с международными организациями.

Североамериканское соглашение о свободной торговле — НАФТА (*North American Free Trade Agreement — NAFTA*) образовано в 1988 г. в результате переговоров о создании ЗСТ

между США и Канадой. С 1994 г. ее членом стала Мексика. Объединение создавалось по инициативе США в ответ на новые глобальные вызовы — прогресс европейской интеграции и дальнейшую либерализацию мировой торговли. Начавшийся в 1986 г. Уругвайский раунд переговоров ГАТТ предполагал открытие рынков сельскохозяйственных товаров, текстиля и услуг. Формирование североамериканской ЗСТ помогало защитить местных производителей и открыть для них новые рынки на своем континенте.

НАФТА представляет собой неполную ЗСТ, создание таможенного союза не предусматривается. Между участниками отменены таможенные пошлины и количественные ограничения по большинству товарных позиций, проведена либерализация движения капиталов и рынков финансовых услуг, действуют общие правила защиты интеллектуальной собственности.

Вместе с тем члены НАФТА сохраняют протекционизм в области энергетики, транспортного машиностроения и сельского хозяйства — все они оказывают значительную государственную поддержку фермерам. Вопрос о свободном передвижении рабочей силы не поднимается ввиду большого потока нелегальных мигрантов из Мексики в США.

НАФТА функционирует строго на принципах межгосударственного сотрудничества, что исключает существование наднациональных органов и общего законодательства. Соглашение не предусматривает общих органов, кроме трех комиссий, которые занимаются разрешением споров, касающихся взаимной торговли, экологических стандартов и условий труда.

Ассоциация стран Юго-Восточной Азии — АСЕАН (*Association of Southeast Asian Nations — ASEAN*) создана в 1967 г. и насчитывает 10 членов. Ее основателями были Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд и Филиппины. Позже к ним присоединились Бруней, Вьетнам, Лаос, Мьянма и Камбоджа. Сейчас АСЕАН состоит из трех сообществ: безопасности, экономического и социально-культурного.

Первоначально задачами АСЕАН в *сфере безопасности* были защита участников от более сильных соседей (Японии и США), совместные действия на международной арене, уре-

гулирование этнических и социальных конфликтов в регионе. В 1971 г. участники приняли декларацию о создании в Юго-Восточной Азии зоны мира, свободы и нейтралитета. В 1976–1991 гг. Ассоциация играла важную роль в урегулировании военного конфликта между Кампучией и Вьетнамом. Ныне она решает такие задачи, как предотвращение и разрешение конфликтов, постконфликтное поддержание мира, совершенствование нормативной базы политических отношений.

При создании АСЕАН стран-основательниц связывали наличие рыночной экономики и стремление оградить себя от влияния соседей — Китая, Вьетнама, Лаоса и Кампучии, — строивших плановую экономику. Современная цель *экономического сообщества* АСЕАН — создание в регионе стабильного, процветающего и высококонкурентоспособного экономического пространства, в котором обеспечивается свободное передвижение товаров, услуг и инвестиций.

К 2000 г. шесть участников (Бруней, Индонезия, Малайзия, Филиппины, Сингапур и Таиланд) фактически создали ЗСТ, снизив импортные тарифы до 0–5% на 99% товарных позиций. Согласно заключенному в 2009 г. Соглашению о торговле товарами, названные шесть стран обязались отменить таможенные пошлины в 2010 г., тогда как остальные участники сделают это в 2015–2018 гг. Экономическое сотрудничество АСЕАН также распространяется на сферы валютно-финансовых отношений, транспорта, туризма, телекоммуникаций и энергетики.

Социально-культурное сообщество АСЕАН имеет следующие цели: формирование общей региональной идентичности, повышение уровня жизни (особенно социально незащищенных групп населения), развитие образования и защита окружающей среды.

Содружество Независимых Государств — СНГ — создано в декабре 1991 г. в связи с распадом СССР. Его членами являются 11 государств: Азербайджан, Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Россия, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан и Украина. Цели СНГ зафиксированы в принятом в 1993 г. Уставе. Основными из них являются:

- сотрудничество в области политики, экономики и других областях;

- социально-экономическое развитие государств-членов;
- обеспечение прав и основных свобод человека;
- обеспечение международного мира и безопасности, сокращение вооружений и ликвидация оружия массового уничтожения.

СНГ действует строго на принципах межгосударственного сотрудничества, правовой базой которого служат много- и двусторонние соглашения. Содружество не обладает наднациональными полномочиями, а его государства-члены являются самостоятельными субъектами международного права. Решения в рамках СНГ принимаются только единогласно, голоса в руководящих органах распределяются по принципу одна страна — один голос. Это, с одной стороны, гарантирует равенство всех членов группировки, а с другой — осложняет процесс выработки коллективных решений (подробнее об СНГ см. гл. 43).

Общий рынок стран Южного Конуса — Меркосур (*Mercado Común del Sur — Mercosur*) образован в 1991 г. четырьмя латиноамериканскими государствами — Бразилией, Аргентиной, Уругваем и Парагваем. Политический диалог между инициаторами объединения и крупнейшими странами региона — Бразилией и Аргентиной — стал возможен после восстановления в них демократии и прихода к власти гражданских правительств. Одним из факторов создания Меркосур стал оглашенный Соединенными Штатами в 1989 г. план панамериканской ЗСТ (*Free Trade area of the Americas*). Забегая вперед, скажем, что к середине 2000-х годов он был полностью дискредитирован и снят с повестки дня.

Учредительный договор Меркосур, подписанный в столице Парагвая г. Асунсьон, так определяет цели объединения:

- свободное передвижение товаров, услуг и факторов производства, снижение тарифов и устранение нетарифных ограничений;
- введение общего таможенного тарифа и проведение общей торговой политики в отношении третьих стран;
- координация макроэкономической, внешнеторговой, сельскохозяйственной, промышленной, бюджетной, денежно-кредитной и транспортной политики;
- гармонизация законодательства стран-членов в указанных сферах.

Цитата

Принимая во внимание эволюцию международных событий, особенно консолидацию крупных экономических пространств, и важность полноценного включения своих стран в мировые экономические процессы... государства-члены принимают решение учредить Общий рынок.

*Асунсьонский договор, 1991 г. Статья 1
Преамбулы*

Главным органом Меркосур является Совет общего рынка, собирающийся на уровне министров (сельского хозяйства, экономики, культуры, внутренних дел и т.п.). Группа общего рынка занимается текущими и техническими вопросами экономического сотрудничества. Торговая комиссия ведаёт вопросами таможенного законодательства и тарифов, соблюдения правил конкуренции и защиты прав потребителей. В Меркосур также имеются общий парламент, консультативный социально-экономический форум, секретариат, постоянный суд.

С 1 января 1995 г. в Меркосур действует таможенный союз. Единый таможенный тариф в отношении третьих стран охватывает 85% товарных позиций. Согласование позиций по остальным, наиболее чувствительным товарам проходит медленно из-за несовпадения интересов государств-участников (дополнительно о Меркосур см. гл. 32).

Экономическое сообщество государств Западной Африки — ЭКОВАС (*Economic Community of West African States — ECOWAS*) создано в 1975 г. Его членами являются 16 государств: Гамбия, Гана, Либерия, Нигерия, Сьерра-Леоне, Бенин, Буркина-Фасо, Гвинея, Мали, Нигер, Кот-д'Ивуар, Сенегал, Того, Гвинея-Бисау, Кабо-Верде, Мавритания. Сообщество сложилось на базе бывших колоний Франции в Западной Африке.

Согласно Лагосскому договору целью ЭКОВАС является создание таможенного союза, а затем общего рынка. Участники совместно решают такие задачи, как гармонизация экономической политики и ликвидация всех ограничений при совершении экономических сделок; гармонизация политики в области сельского хозяйства, достижение самообеспеченно-

сти продовольствием; согласование промышленной политики; развитие транспорта и коммуникаций, строительство сети автодорог; сотрудничество в сфере производства электроэнергии и добычи полезных ископаемых; обеспечение свободного передвижения рабочей силы (действует с 1979 г.); совершенствование денежной системы.

В 1993 г., после того как ЭКОВАС участвовало в мероприятиях по прекращению огня в Либерии, в основополагающий договор сообщества была добавлена еще одна цель — поддержание мира в регионе.

Восемь стран ЭКОВАС (Бенин, Буркина-Фасо, Мали, Нигер, Кот-д'Ивуар, Сенегал, Того, Гвинея-Бисау) составляют Западно-Африканский экономический и валютный союз. Он выпускает общую денежную единицу, которая вместе с денежной единицей аналогичного Центрально-Африканского союза формирует так называемый франк КФА (*Franc des Colonies Francaises d'Afrique*), жестко привязанный к евро.

Главный орган ЭКОВАС — конференция глав государств, проводимая дважды в год. С той же периодичностью заседает Совет министров. Специальные комиссии занимаются текущими вопросами торговли, таможенных сборов, промышленности и транспорта. Трибунал толкует положения Договора и решает споры между государствами-членами.

Андское сообщество (*Comunidad Andina*) было создано под названием Андский пакт в 1969 г. пятью странами: Боливией, Колумбией, Чили, Эквадором и Перу. Позже Чили покинула объединение.

Целями сообщества являются содействие сбалансированному развитию, экономическому росту и занятости в государствах-членах; постепенное создание общего рынка стран Латинской Америки; укрепление позиций государств-членов в мировой экономике и снижение их зависимости от внешних сил; упрочение солидарности государств-членов и сокращение диспропорций между ними; повышение качества жизни граждан.

С 1993 г. в рамках объединения действует ЗСТ, а с 1995 г. — общий таможенный тариф. С 1970 по 2005 г. оборот взаимной торговли четырех стран увеличился более чем в 80 раз. К числу достижений группировки следует также отнести введение

общего паспорта, отмену визового режима и паспортного контроля на границах, значительную либерализацию рынка труда (дополнительно об Андском сообществе см. гл. 32).

3.3. Интеграционные процессы в условиях глобализации

Рассмотренные интеграционные объединения имеют много общего. Все они направлены на создание широкого экономического пространства, поддержание мира и стабильности в регионе, укрепление его позиций в мире, повышение качества жизни граждан. Вместе с тем они отличаются по времени существования, числу участников, степени развития интеграции. Характер интеграционных процессов во многом определяется действующей в странах региона экономической моделью и уровнем их социально-экономического развития.

Интеграционные объединения в современном мире. Участниками семи названных выше интеграционных объединений являются 76 стран, общее население которых в 2007 г. составляло 2,4 млрд человек, или 34% населения земного шара (рис. 3.1). Первое место по численности населения занимает АСЕАН (570 млрд человек), вслед за ним идут Евросоюз и НАФТА (соответственно 490 и 440 млрд человек). Примечательно, что две самые населенные страны мира — Китай и Индия — не являются членами интеграционных объединений и едва ли примкнут к ним в обозримом будущем.

Еще более значимую роль интеграционные объединения играют в сфере экономики. По оценкам, в 2010 г. они создали почти 60% мирового ВВП, в том числе 45% — Евросоюз и НАФТА, взятые вместе (рис. 3.2). На СНГ и Меркосур приходится по 4% мирового производства, тогда как доля ЭКОВАС и Андского сообщества составляет по 1%. Примечательно, что удельный вес АСЕАН в населении Земли в 2 раза с лишним больше, чем в ВВП (соответственно 9 и 4%). Для ЭКОВАС это соотношение составляет 4 раза, что свидетельствует о крайне низких доходах в данном регионе.

Страны, входящие в интеграционные объединения, являются активными участниками мировой торговли, многие

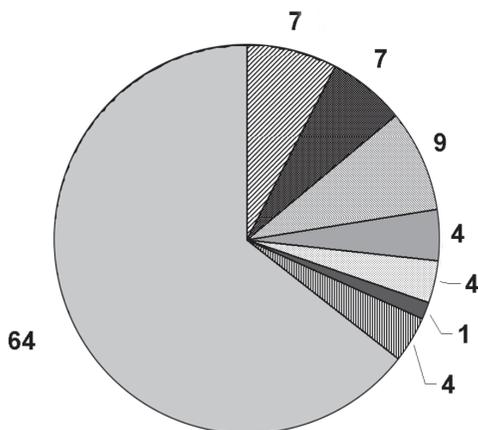


Рис. 3.1. Доля интеграционных объединений в населении мира, %:

- ▨ — Евросоюз; ■ — НАФТА; ▩ — АСЕАН; ▧ — СНГ;
 ▦ — Меркосур; ■ — Андское сообщество; ▨ — ЭКОВАС;
 □ — прочие регионы

Рассчитано по: Demographic Yearbook 2007; электронная база данных ООН: <http://unstats.un.org>

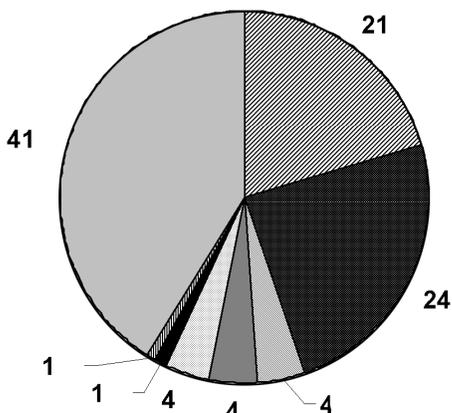


Рис. 3.2. Доля интеграционных объединений в ВВП мира (по паритету покупательной способности) в 2010 г. (оценка), %:

- ▨ — Евросоюз; ■ — НАФТА; ▩ — АСЕАН; ▧ — СНГ;
 ▦ — Меркосур; ■ — Андское сообщество; ▨ — ЭКОВАС;
 □ — прочие регионы

Рассчитано по: World Economic Outlook. Apr. 2010; электронная база данных МВФ: www.imf.org

из них специализируются на экспорте технологически сложной продукции, на которую существует устойчивый спрос в других регионах мира. В 2008 г. совокупный экспорт шести интеграционных группировок — ЕС, НАФТА, АСЕАН, СНГ и Меркосур и Андского сообщества (с учетом внутрорегиональной торговли) — составил 10 трлн долл., или 64% мирового экспорта, в том числе доля ЕС составляла 38%, США — 13, АСЕАН — 6 и СНГ — 5%.

Региональные объединения оказывают двоякое воздействие на торговые потоки. Устранение торговых барьеров внутри союза повышает интенсивность связей между странами-партнерами и одновременно понижает привлекательность внешних рынков. Как следствие, торговые потоки с третьими странами могут сокращаться (*trade diversion*), а соседними странами — расширяться (*trade creation*). По утвердившемуся в экспертном сообществе мнению, общий знак этих изменений чаще бывает положительным, чем отрицательным, т.е. интеграция способствует развитию международной торговли.

Специфика интеграционных процессов. Степень развития интеграции, как и ее потенциальная полезность для государств-членов напрямую зависят от основных социально-экономических показателей региона. Лучше всего интегрируются страны, имеющие зрелую рыночную экономику и развитый промышленный потенциал. Между ними возникает устойчивое разделение труда на основе международной специализации и кооперации в производстве готовых изделий, особенно машин и оборудования. Бедные страны интегрируются плохо, поскольку они, как правило, производят продукцию сельского хозяйства, сырье и некоторые виды промышленных товаров массового спроса. Интенсивная международная кооперация в данных отраслях невозможна или крайне ограничена¹.

Наиболее высокий уровень благосостояния отмечается в НАФТА (в основном за счет США) и Европейском Союзе, где средний ВВП на душу населения составляет соответственно 40 и 30 тыс. международных долларов (рис. 3.3). Далее с большим отрывом следуют Меркосур и СНГ, где ука-

¹ Данные положения наиболее полно изложены в работах советского и российского исследователя интеграции Ю.В. Шишкова.

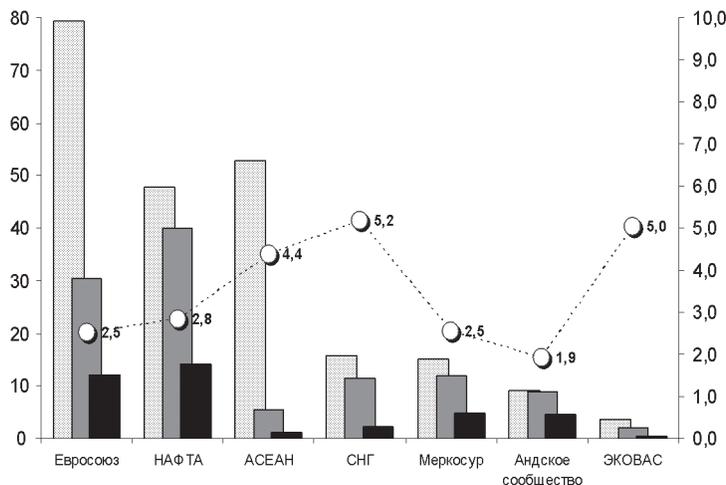


Рис. 3.3. ВВП на душу населения в странах, входящих в основные интеграционные объединения в 2010 г. (оценка), %:

■ — высший; ■ — средний; ■ — низший; ...○... — средний/низший

Примечание: 1. Левая шкала — абсолютные показатели, тыс. долл.; правая шкала — отношение среднего уровня к низшему. 2. ВВП на душу населения рассчитан по паритету покупательной способности в международных долларах по методологии МВФ, средний показатель — путем деления ВВП всего объединения на его совокупное население. 3. Страны с высшим и низким ВВП на душу населения: в ЕС — Люксембург и Болгария; в НАФТА — США и Мексика; в АСЕАН — Сингапур и Мьянма; в СНГ — Россия и Таджикистан; в Меркосур — Аргентина и Парагвай; в Андском сообществе — Перу и Боливия; в ЭКОВАС — Кабо-Верде и Либерия.

Источник: данные World Economic Outlook. 2010. Apr.; электронная база данных МВФ: www.imf.org; Demographic Yearbook 2007; электронная база данных ООН <http://unstats.un.org>.

занный показатель варьируется в пределах 11–12 тыс. долл. Относительно невысок уровень жизни в странах АСЕАН (5 тыс. долл. на человека). Самый низкий показатель характерен для ЭКОВАС (2 тыс. долл. на человека).

С точки зрения разницы в уровнях доходов наиболее гомогенным является Андское сообщество. В НАФТА и ЕС разница между среднестатистическим ВВП на душу населения и данным показателем в беднейшей стране не превышает 3 раза. В СНГ он заметно больше — 5 раз. Такой же разрыв

существует в ЭКОВАС, однако на фоне куда более низкого жизненного уровня. В АСЕАН душевой доход в самой богатой стране — Сингапуре — в 40 раз выше, чем в беднейшей Мьянме.

Принято считать, что интеграция сглаживает диспропорции между участвующими странами. Этому способствуют свободное движение факторов производства (товаров, услуг, капитала, рабочей силы) и их более рациональное размещения, а также целенаправленная политика самого объединения. Однако вопрос о мере этого воздействия остается открытым. В одних случаях бедные страны добиваются существенного прогресса, в других — их положение консервируется.

Интеграционные объединения высокоразвитых стран — Евросоюз и НАФТА — имеют более тесные внутренние связи, чем объединения, образованные странами с формирующимися рынками и невысоким доходом. В ЕС на внутрирегиональную торговлю, т.е. с партнерами по группировке, приходится 65% всего экспорта — это самый высокий показатель в мире (рис. 3.4). В НАФТА аналогичная доля составляет 40%. В АСЕАН, СНГ и Меркосур она находится в

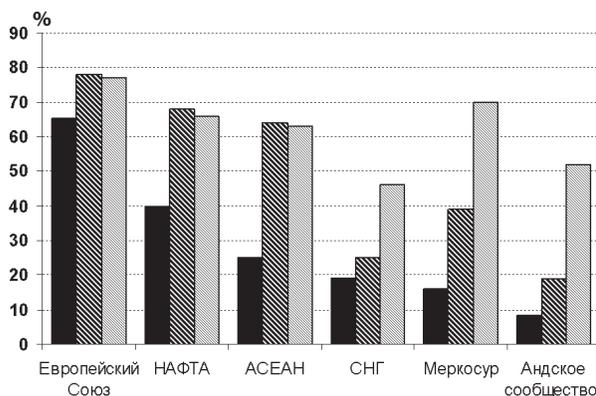


Рис. 3.4. Некоторые показатели развития торговли стран — членов интеграционных объединений в 2008 г., %:

- — доля торговли внутри региона в общей внешней торговле;
- ▨ — доля готовой продукции в экспорте;
- ▤ — доля готовой продукции в экспорте внутри региона

Источники: данные International Trade Statistics; электронная база данных ООН.

интервале от 15 до 25%, а в Андском сообществе — не достигает и 10%.

Доля промышленной продукции в экспорте наиболее высока в ЕС и НАФТА: порядка 70–80%. Совсем незначительного от ЕС отстают государства АСЕАН, сумевшие в последнее время кардинально облагородить свой экспорт. Однако прирост их внутрирегиональной торговли происходит медленно из-за идентичности национальных экспортных потенциалов. В 1970-е годы страны АСЕАН экспортировали в основном сырьевые товары: каучук, олово, пальмовое масло, специи. Теперь их место заняли промышленные изделия, но опять однотипные: текстиль и одежда, обувь, продукция электронной и электротехнической отраслей.

Похожая проблема существует и в Меркосур. Хозяйства стран-участниц слабо дополняют друг друга. При этом, выходя на внешние рынки с аналогичной продукцией, они становятся конкурентами. Разница в доходах осложняет формирование таможенного союза. Сильнейшая страна Меркосур — Бразилия — стремится развивать национальную промышленность и в целях ее защиты настаивает на высоких пошлинах на промышленную продукцию. Аргентина, Парагвай и Уругвай, напротив, заинтересованы в импорте технически сложной продукции, необходимой для модернизации национальной промышленности. Соответственно им нужны низкие ставки единого тарифа на данные товары.

Характерной чертой интеграционных объединений, созданных странами с невысоким доходом (кроме АСЕАН), является повышенная доля готовых изделий в их взаимной торговле. На рис. 3.4 хорошо видно, что участники СНГ, Меркосур и Андского сообщества являются друг для друга более важным рынком сбыта готовых изделий, чем третьи страны. Иными словами, региональная интеграция помогает им развивать национальную промышленность и ее экспортный потенциал.

Выводы, проблемы, тенденции

1. Подавляющее большинство из 220 действующих региональных соглашений заключено на двусторонней основе, а их цели ограничены вопросами торговли. Лишь немногие из них являются полноценными интеграционными объединениями.

К ним относятся ЕС, НАФТА, АСЕАН, СНГ, Меркосур, а также в меньшей степени ЭКОВАС и Андское сообщество. На данные семь объединений приходится почти 60% мирового ВВП и 36% населения земного шара.

2. Существующие региональные группировки значительно отличаются друг от друга по численному составу, уровню благосостояния государств-членов, задачам и возможностям. Уровень развития интеграции в них также неодинаков. Вместе с тем все они играют значительную роль в системе международных отношений соответствующих регионов и оказывают влияние на расстановку сил в мире.

3. Интеграционные объединения стран с развитой рыночной экономикой и мощным промышленным потенциалом заметно отличаются по качеству от объединений, созданных странами с формирующимися рынками и невысоким доходом. Для первых характерна высокая степень развития внутрирегиональной торговли и сравнительно небольшой разброс по показателю душевого дохода. Вторые испытывают объективные трудности в развитии торговли, поскольку их хозяйства мало дополняют друг друга. Вместе с тем интеграция открывает дополнительные возможности для их промышленного экспорта.

Контрольные вопросы

1. Все ли торговые соглашения, регистрируемые ВТО, ведут к созданию интеграционных объединений и почему?

2. В каких интеграционных объединениях создан полноценный таможенный союз?

3. Каким образом различия в уровнях социально-экономического развития стран-участниц могут сдерживать развитие интеграционных процессов?

4. Для каких интеграционных объединений характерен наиболее высокий уровень развития внутрирегиональной торговли и почему?

Литература

Основная

Интеграция в Западном полушарии и Россия / под ред. А.Н. Глинкина. М.: Институт Латинской Америки, 2004. Гл. 4.

Костюнина Г.М., Ливенцев Н.Н. Интеграционные объединения мира / под ред. А.С.Булатова, Н.Н. Ливенцева. М.: Магистр, 2008. С. 164–187.

Шишков Ю.В. Интеграционные процессы на пороге XXI века. М.: III Тысячелетие, 2001. Гл. 3, 6.

Дополнительная

Хелд Д., Гольдблатт Д., Макгрю Э., Перратон Дж. Глобальные трансформации. М.: Праксис, 2004. С. 87–91.

Шифф М., Уинтерс А. Региональная интеграция и развитие. М.: Весь Мир, 2005. С. 17–52.

Шмелев В.В. Экономические группировки развивающихся стран: экономико-статистический справочник. М.: Мысль, 1984. Гл. 1.